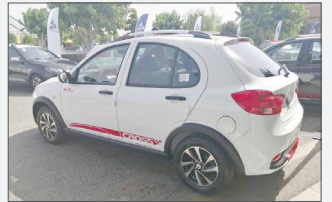


خبر

جهش دوبرابری قیمت خودرو؛

خرید کوئیک هم از دسترس جوانان خارج شد



مقایسه قیمت خودروها در فاصله تیر ۱۴۰۴ تا تیر ۱۴۰۵ نشان می‌دهد گزینه‌هایی که زمانی انتخاب حداقلی جوانان بودند، با رشدهای چندصد میلیونی، از دسترس بخش بزرگی از حقوق‌گیران خارج شده‌اند. به گزارش خبرآنلاین، قیمت کوئیک S از حدود ۵۱۵ میلیون تومان در تیر ۱۴۰۴ به یک میلیارد و ۱۷۸ میلیون تومان در تیر ۱۴۰۵ رسیده است. دنا پلاس MT6 نیز از یک میلیارد و ۲۵ میلیون تومان به بیش از دو میلیارد و ۱۶۰ میلیون تومان و پژو ۲۰۷ دنده‌ای از ۸۴۷ میلیون تومان به حدود یک میلیارد و ۸۰۰ میلیون تومان افزایش یافته‌است.

تمام خودروهای بررسی شده در این گزارش طی یک سال بیش از ۱۰۰ درصد افزایش قیمت داشته‌اند.

این جهش به این معناست که جوانی که در سال گذشته تصور می‌کرد با چند ماه پس‌انداز می‌تواند خود را به بازار خودرو برساند، اکنون با فاصله‌ای روبه‌روست که جبران آن چند سال زمان می‌برد.

چند سال حقوق برای جبران عقب‌ماندگی
با حداقل دریافتی حدود ۲۱۸ میلیون تومان در سال ۱۴۰۵، جبران افزایش قیمت کوئیک S حدود ۲۶ ماه و برای پژو ۲۰۷ دنده‌ای نزدیک به ۳۹ ماه زمان نیاز دارد.

این مدت برای دنا پلاس MT6 به حدود ۴۷ ماه، جک J4 به ۵۹ ماه و دنا پلاس اتوماتیک به بیش از ۶۲ ماه می‌رسد؛ آن هم با این فرض غیرواقعی که تمام حقوق بدون هیچ هزینه‌ای پس‌انداز شود.

مقایسه قیمت خودرو؛ تیر ۱۴۰۴ تا تیر ۱۴۰۵ (ارقام به میلیون تومان است)		افزایش قیمت		درصد افزایش		تغییرات نسبت به رشد		زمان جبران یا حداقل دریافتی مجدد	
خودرو	قیمت تیر ۱۴۰۴	قیمت تیر ۱۴۰۵	افزایش	درصد	تغییرات نسبت به رشد	درصد	زمان جبران یا حداقل دریافتی مجدد	درصد	زمان جبران یا حداقل دریافتی مجدد
کوئیک S	۵۱۵	۱,۱۷۸	۶۶۳	۱۲۹٪	۵۶۳	۱۰۸٪	حدود ۲۶ ماه	۱۴۰۵	۱۴۰۵
دنا پلاس MT6	۱,۰۲۵	۲,۱۶۰	۱,۱۳۵	۱۱۱٪	۱,۰۳۵	۱۰۱٪	حدود ۴۷ ماه	۱۴۰۵	۱۴۰۵
دنا پلاس اتوماتیک	۱,۲۳۳	۲,۶۷۰	۱,۴۳۷	۱۱۶٪	۱,۳۳۷	۱۰۸٪	حدود ۶۲ ماه	۱۴۰۵	۱۴۰۵
پژو ۲۰۷ دنده‌ای	۸۴۷	۱,۸۰۱	۹۵۴	۱۱۳٪	۸۵۴	۱۰۱٪	حدود ۳۹ ماه	۱۴۰۵	۱۴۰۵
پژو ۲۰۷ اتوماتیک	۱,۰۶۰	۲,۴۹۰	۱,۴۳۰	۱۳۵٪	۱,۳۳۰	۱۲۵٪	حدود ۶۱ ماه	۱۴۰۵	۱۴۰۵
پژو ۲۰۶ تیپ ۲ مدل ۱۳۰۱ کم‌کارکرد در حد صفر	۶۸۱	۱,۴۵۰	۷۶۹	۱۱۳٪	۶۶۹	۱۰۱٪	حدود ۳۱ ماه	۱۴۰۵	۱۴۰۵
جک J4 صفر	۱,۰۴۰	۲,۴۳۰	۱,۳۹۰	۱۳۴٪	۱,۲۹۰	۱۲۴٪	حدود ۵۹ ماه	۱۴۰۵	۱۴۰۵

*میانگین محاسبه: حداقل دریافتی کارگر مجرد بدون فرزند و بدون سابقه در سال ۱۴۰۵، حدود ۲۱۸ میلیون تومان در ماه. حقوق پایه ماهانه ۱۳۰۵ تیر ۱۳۰۶، ۱۶۰ میلیون تومان اعلام شده است؛ با حقوق پایه مدت جبران بیشتر می‌شود.

برای ورود به سایت روزنامه حیث کرمان



بارکد را اسکن کنید

با عملکرد خوب در لیگ یک؛

مس شهر بابک به لیگ برتر فوتبال صعود کرد

تیم فوتبال مس شهر بابک با عملکرد خوبی که در لیگ یک داشته به لیگ برتر صعود کرد تا نمایندگان کرمان در لیگ برتر بیشتر شود.

با خبرنگار مهر گفت: در فصلی که گذشت قرار بر این بود تیمی ببندیم که آبرومندانه در بالای جدول باشد و شرایط به گونه‌ای رقم خورد که با بازیکنان با کیفیت چه از نظر فنی و چه اخلاقی شروع به کار کردیم. وی با بیان اینکه کار به صورتی انجام شد که از همان ابتدا عملکرد خوبی داشتیم افزود: از هفته هفتم که ورزشگاه شهر بابک افتتاح و بازی‌های خانگی مان آنجا برگزار شد، نتایج خوبی گرفتیم، چند هفته صدرنشین بودیم و رکورد شکست‌ناپذیری در خانه را هم داریم.

از نظر بودجه هشتمین تیم لیگ یک بودیم

سر مربی تیم فوتبال مس شهر بابک در مورد حضور بومی‌ها در این تیم توضیح داد: ما سعی کردیم در کادر فنی خودمان هم از بومی‌ها استفاده کنیم و حدود ۱۰ الی ۱۱ بازیکن بومی و حتی

به گزارش مهر؛ لیگ دست یک با صعود تیم فوتبال مس شهر بابک نماینده استان کرمان به لیگ برتر به پایان رسید. شاید در ابتدا کمتر کسی به صعود این تیم به لیگ برتر امید داشت؛ اما شاگردان قاسم شهبای این صعود را با یک بودجه معقول و با یک همدلی در شهرشان رقم زدند تا نمایندگان استان کرمان در لیگ برتر بیشتر شود و در صورت پیروزی مس رفسنجان در پلی‌آف لیگ برتر استان کرمان باز هم نماینده در لیگ برتر خواهد داشت.

قاسم شهبای، سرمربی تیم فوتبال مس شهر بابک پس از صعود به لیگ برتر با بیان اینکه مرد روزهای سخت هستم گفت: در فوتبال صعودهای زیادی داشتم و تنها یک صعود به لیگ برتر کم داشتم که خدا کمک کرد با شهر بابک رقم خورد. شهبای که سیر جانی است پس از صعود به لیگ برتر در گفتگویی

با حضور معاون سیاسی و اجتماعی استاندار کرمان؛

نخستین آکادمی بلیارد استان کرمان افتتاح شد



نخستین آکادمی بلیارد استان کرمان با همکاری هیئت بولینگ و بلیارد استان و هتل گواشیر افتتاح شد و معاون سیاسی و اجتماعی استاندار کرمان در این مراسم با تأکید بر ظرفیت‌های این رشته، راه‌اندازی آکادمی را گامی مؤثر در مسیر توسعه ورزش بلیارد و استعدادیابی در استان دانست.

به گزارش روابط عمومی استانداری کرمان، نخستین آکادمی بلیارد استان کرمان با همکاری هیئت بولینگ و بلیارد استان و هتل گواشیر، طی مراسمی با حضور معاون سیاسی و اجتماعی استاندار کرمان افتتاح شد.

در راستای توسعه تجارت و حمایت از تولید صادرات محور؛

دفتر نمایندگی انجمن صادرکنندگان کرمان در جیرفت راه‌اندازی می‌شود



مطالبات فعالان اقتصادی، تسهیل ارتباط با صادرکنندگان، کمک به حل موانع اجرایی و تقویت ارتباط میان تولیدکننده و بازارهای هدف فعالیت خواهد کرد.

محمد میرزائی‌ان در پایان ابراز امیدواری کرد که با آغاز به کار این دفتر، شاهد انسجام بیشتر بخش خصوصی، ارتقای توان صادراتی جنوب استان، افزایش ارزش افزوده محصولات و حضور پررنگ‌تر کرمان در بازارهای ملی و بین‌المللی باشیم.

بخش خصوصی، شناسایی دقیق ظرفیت‌ها، حل مسائل میدانی صادرکنندگان و تسهیل مسیر توسعه صادرات در این منطقه است. وی در ادامه به اهمیت استراتژیک جنوب کرمان اشاره کرد و گفت: «جنوب کرمان که به حق از آن به عنوان یکی از پهنه‌های راهبردی و پر ظرفیت استان یاد می‌شود، در حوزه کشاورزی از تولیدات متنوع و خارج از فصل، در حوزه معدن از ذخایر ارزشمند و در حوزه زیرساخت از مزیت‌هایی همچون فرودگاه جیرفت و نزدیکی به بنادر جنوبی کشور برخوردار است؛ ظرفیت‌هایی که می‌توانند جنوب کرمان را به یکی از محورهای اصلی صادراتی کشور تبدیل کنند.»

تسهیل پیوند تولیدکننده و بازارهای جهانی

رئیس انجمن صادرکنندگان استان کرمان در خصوص مأموریت‌های این دفتر تازه تأسیس در جیرفت گفت: «وجود محصولات متنوع کشاورزی، امکان فراوری و بسته‌بندی، ظرفیت‌های معدنی و دسترسی مناسب به مسیرهای حمل‌ونقل به‌ویژه نزدیکی به بندرعباس و بندر شهید رجایی، زمینه‌ساز جهشی جدی در صادرات جنوب استان خواهد بود.»

او افزود: «دفتر نمایندگی انجمن در جیرفت با هدف پیگیری

انجمن صادرکنندگان استان کرمان با هدف تقویت زنجیره ارزش، شناسایی ظرفیت‌های کشاورزی و معدنی و تسهیل مسیر صادرات، دفتر نمایندگی خود را در جنوب استان و به مرکزیت شهر جیرفت راه‌اندازی می‌کند. این تصمیم با هدف پاسخگویی به نیاز فعالان اقتصادی منطقه و افزایش هم‌افزایی در بازارهای بین‌المللی اتخاذ شده است.

به گزارش «کرمان‌نو»، محمدعلی محمد میرزائی‌ان، رئیس انجمن صادرکنندگان استان کرمان، با اعلام این خبر اظهار داشت: «جنوب استان کرمان با بر خورداری از ظرفیت‌های کم‌تظنیر در حوزه کشاورزی، معادن، صنایع فراوری و مزیت‌های لجستیک، یکی از مهم‌ترین کانون‌های بالقوه صادراتی کشور به شمار می‌رود. با این حال، آن‌گونه که شایسته است، هنوز جایگاه واقعی خود را در نقشه صادراتی استان و کشور به دست نیاورده است.»

گامی راهبردی برای حل مشکلات صادرکنندگان

محمد میرزائی‌ان با تأکید بر رسالت این انجمن در حمایت از تولید صادرات محور و گسترش بازارهای هدف، تصریح کرد: «ایجاد دفتر نمایندگی در جنوب استان، صرفاً یک اقدام اداری نیست؛ بلکه گامی راهبردی برای شکل‌گیری هم‌افزایی میان فعالان